

odważ się wyróżnić

*Jak zdobyć przewagę nad
konkurencją dzięki innowacjom
i unikalnej propozycji sprzedaży*

Alessandro Forte



HILL

:

SPIS TREŚCI

PRZEDMOWA	5
ROZDZIAŁ 1	
Nieważne co wiesz, ważne co robisz	13
ROZDZIAŁ 2	
Otwieramy drzwi	39
ROZDZIAŁ 3	
Nie komplikuj sprawy	63
ROZDZIAŁ 4	
Przygotuj się na oszałamiający sukces	83
ROZDZIAŁ 5	
Niezwykła usługa	115
ROZDZIAŁ 6	
Przez kontakty do sukcesu, czyli korzyści płynące z widzenia lunetowego	133
ROZDZIAŁ 7	
Gdy mniej znaczy więcej	155

ROZDZIAŁ 8	
Niech wszyscy o tobie mówią	179
Rozdział 9	
Nie ma efektów bez potu i wysiłku	197
ROZDZIAŁ 10	
Siedem grzechów głównych	209
ROZDZIAŁ 11	
Akt najwyższej równowagi	225
ROZDZIAŁ 12	
12 przesłanek sukcesu	241
O AUTORZE	253